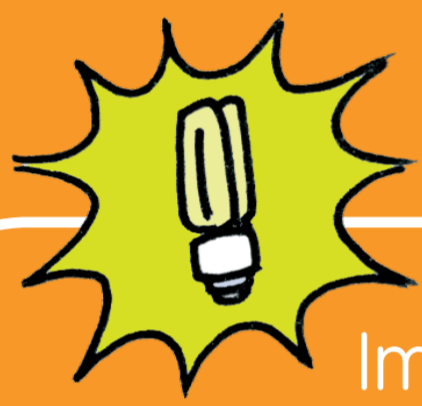


Envisager les alternatives à l'achat

Avant de passer à l'acte d'achat, une analyse des besoins s'impose : fréquence d'utilisation, frais d'entretien, frais de financement, fréquence de renouvellement, frais de gestion du matériel en fin de vie...

L'achat n'est pas toujours la solution la plus avantageuse. Certaines alternatives méritent d'être envisagées :

- LA LOCATION : photocopieuse en leasing, matériel événementiel, gros outillage...
- LE PARTAGE : car-sharing, mise en réseau d'une imprimante au sein d'un service...



Une piste d'action...

Imaginons une voiture de service :

- utilisée pendant 3 heures par jour, 5 jours par semaine
- parcourant 1 250 km/mois
- sur une durée de 5 ans

Pour le même service, la facture s'élèvera à :

- **394 €** par semaine pour une voiture de service **achetée** (amortissement de l'achat, frais d'entretien, assurance, essence, taxes, taux d'intérêts inclus)
- **148 €** par semaine pour une voiture de service **louée** grâce au système Cambio (tous frais inclus)

